

好書介紹



認知破局

作者

張琦

- 新商業架構師
- 增長模式設計專家
- 全網商業類目頭部IP
- 2022年度中國十大品牌女性
- 深耕民營企業培訓諮詢18年，出品《天地人網·全管道增長路徑設計》《魅力領導成長課》《新商業驅動增長落地班》等課程，全網累積關注用戶超過千萬。



目錄

第一章 認知篇——只有升維思考，才能降維打擊

1. 天道酬勤是世界上最大的謊言。
2. 解題思路比答案本身重要一萬倍。
3. 拉高一個層次，用未來的眼光看現在。
4. 別小看「非主流」，任何事物崛起都是從邊緣開始。
5. 商業的本質是什麼。
6. 一切商業的成功，皆源於對消費者需求的洞察。
7. 這才是消費升級的真相。
8. 掌握全局系統的思維，才能看到本質、看清趨勢。



第二章 戰略篇——可以不會方法，但不能沒有方向

1. 方法錯了可以複盤，方向錯了就是災難。
2. 沒有以終為始的頂層設計，一切只是周而復始的。
3. 關注變的，更要關注不變的。
4. 與其更好，不如不同，找到自己獨一無二的價值。
5. 誰離用戶越近，誰的價值越大。
6. 最優秀的CEO都是頂級的行銷高。
7. 未來企業的競爭，是商業模式之間的競爭。
8. 企業想要基業長青，一定要不斷「生孩子」。

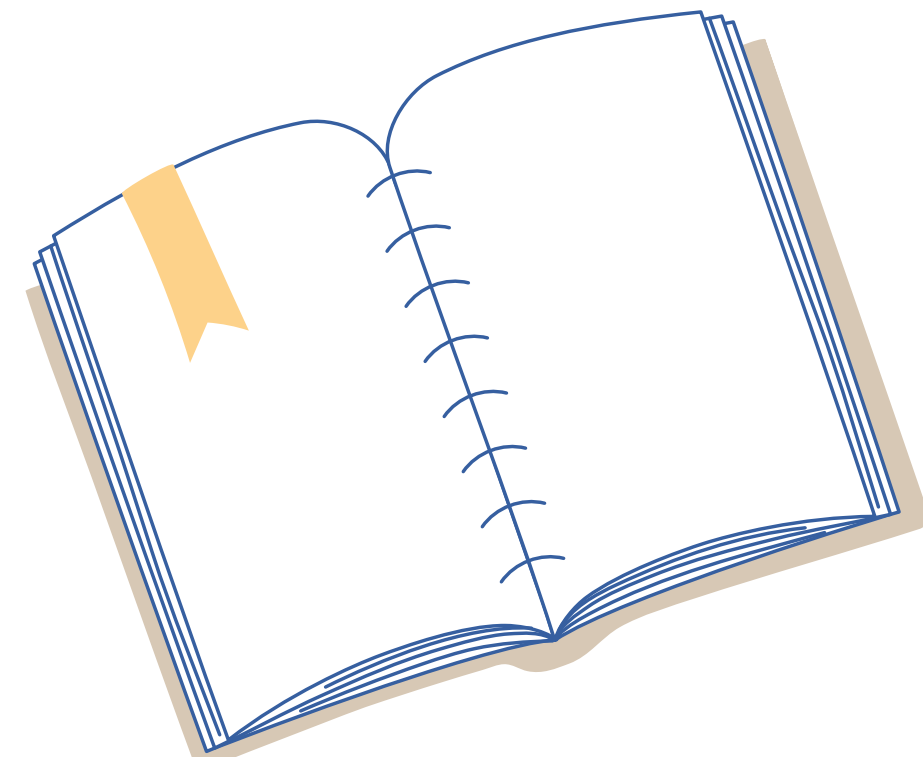
第三章 方法篇——通往高手之路

1. 高手都是做減法的。
2. 聚焦一個群體，切準一個場景，解決一個問題。
3. 品牌不是你是誰，而是你讓用戶成為誰。
4. 你以為的痛點不是痛點，真正的痛點是難以啟齒的。
5. 終極的商業連結，是在連結與使用者的情感連結。
6. 什麼是孤獨，孤獨是最高級的生活方式。
7. 高級的行銷就是和用戶談一場戀愛。
8. 高級的文案，都自帶氛圍感。



第四章 心法篇——事業是修煉的道場

1. 了解自己的過去，才能邁向未來的成功。
2. 有格局的人是什麼樣的？
3. 比學歷更重要的，是學習力。
4. 真正的高手，都是堅定的長期主義者。
5. 悲觀者或許正確，但樂觀者才能創造未來。
6. 沒人想看你的崩潰，創業需要謎之自信。
7. 能跳出自己的圈層做事，才是真正的狠人。
8. 每個人的人生事業都需要尋找第二曲線。



第五章 趨勢篇——機遇，永遠藏在趨勢裡

1. 財富機會＝時代演算法＋時代趨勢＋你的優勢。
2. 未來商業的終局是什麼？
3. 會講故事的人，未來一定能賺錢。
4. 了解年輕人，才能了解時代趨勢。
5. 真正的高手，都在用未來的眼光看現在。
6. 舊商業變現關係，新商業變現數據。
7. 成為一個小眾市場的第一名，你才能賺更多錢。
8. 女性的進步必將帶動女性經濟高度崛起。



番外篇——八個人生真相，越早看懂，越少踩坑

1. 人生最重要的兩件事：和誰一起生活，跟誰一起做事。
2. 窮人才談人緣，富人只看價值。
3. 愛是父母給孩子最好的教育。
4. 你的自我價值從何而來。
5. 自嗨式創業，只能感動自己。
6. 不賺錢的時候，千萬不要瞎折騰。
7. 心裡能裝多少人，就能成多大的事。
8. 人生除了生死，其他都是擦傷。



本書特色

01



除了選擇比努力重要之外，認知不夠，一切都是白費努力！當我們打開認知，才是真正在「做選擇」。

02



當趨勢發生變化時，只有理解底層邏輯，才能知道如何解局，因為解題思路比答案本身重要一萬倍。

03



作者融合18年企業培訓師和自身成功經驗，以大量實例帶你參透成功企業老闆的思維邏輯、商業形式跟手段，也帶你學會讓人生維持成長曲線的方法。

04

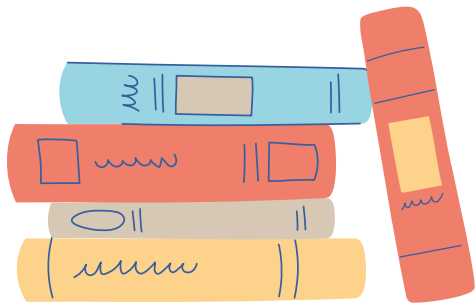


六大認知視角，48篇破局錦囊，全方面提升認知模式，不只在商業領域能用，其中的精華也可以延伸至整個人生規劃與選擇。

- 1、提升認知——拉高一個層次，用未來的眼光看現在。
- 2、確定方向——以終為始，找到自己獨一無二的價值。
- 3、找準痛點——聚焦一個群體，切準一個場景，解決一個問題。
- 4、磨練心性——心能裝多少人，就能成多大的事。
- 5、突破自己——跳出自己的圈層做事。
- 6、把握機遇——時代算法+時代趨勢+你的優勢，就是財富機會。

**讓我們一起閱讀這本書，跟著張
琦學習，把自己活成確定性，做
贏到最後的人！**





494.35
1114
034670

